**令和７年度　金型業界動向調査（質問書）**

一般社団法人日本金型工業会

経営労務委員会

**１．**事業所の概況

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 事業所名 | 所属／東部・中部・西部 | | | |
| 資本金 | 百万円 | | | |
| 従業員数  ※金型関係 | 男性（名） | 女性（名） | 合計（名） | 平均年齢（才） |

　記入者名　　　　　　　　　　　　　　　連絡先電話番号

**２**.貴社の最新決算期の【金型】と【金型以外】の年間生産額をご記入ください。

|  |  |
| --- | --- |
| 金　　型 | 百万円 |
| 金型以外 | 百万円 |

**３.** 貴社で生産する型種と、その比率についてお答え下さい。（複数回答可）

　　※小数点以下は四捨五入し、(1)～（12）の計が100％となるようにご記入ください。

（1）プ　レ　ス　型（　　　　　％）　　（7） 鋳　　造　　型（　　　　　％）

（2）プラスチック型（　　　　　％）　　（8） 粉 末 冶 金 型（　　　　　％）

（3）ガ　ラ　ス　型（　　　　　％）　　（9） 窯　　業　　型（　　　　　％）

（4）ダイカスト　型（　　　　　％）　　（10）金　型　部　品（　　　　　％）

（5）ゴ　　ム　　型（　　　　　％）　　（11）そ の 他 の 型（　　　　　％）

（6）鍛　　造　　型（　　　　　％）　　（12）金　型　以　外（　　　　　％）

**４.** 貴社のユーザーについてお伺いします。

【１】貴社のユーザーは、主にどのような業界ですか？該当する項目に○印をお付け下さい。

　　　 尚、できるだけ「その他」には入れずにどこかに分類して下さい。（複数回答可）

(1)自動車、二輪自動車、自転車、他の輸送用車両・機器（エンジン、シャシー、車体、部品等）

(2)AV家電（テレビ、プロジェクターなど）　　　　(3)生活家電（冷蔵庫、電子レンジなど）

(4)情報・通信機器（パソコン、電子計算機、通信装置、電子部品、スマートフォン等）

(5)産業機器（半導体、ロボット、運搬機器含む）　 (6) 精密・光学機器（時計、ｶﾒﾗ等）　　　　(7)医療関連（化粧品含む）　　　　(8)建築・住宅設備関連

(9) 遊具・玩具・スポーツ用品　　 (10)食料・飲料関連

(11) 生活用品（日用雑貨、家具、台所用品等）

(12)その他（上記に分類することができないもの）

【２】貴社のユーザーは、主にどの地域に所在していますか？該当する項目に○印をお付け

　　　 下さい。（複数回答可）

(1)　国内・・・ ①北海道　　　 ②東北　　　 ③関東　　　④中部　　　⑤北信越

　　　　 　　　⑥関西　　　 　⑦中国　　　 ⑧四国　　　⑨九州・沖縄

(2) 海外・・・ ①北米　　　　 ②中南米　　　③ヨーロッパ　　④ロシア

　　　　　　　 ⑤インド　　　 ⑥タイ　　　　⑦マレーシア　　⑧インドネシア

　　　　　　　　⑨フィリピン 　⑩ベトナム　　⑪中国　　 ⑫韓国

　　　　　　　　⑬台湾　　　 　⑭その他の国(国名　　　　　　　　　　　　　　　)

【３】貴社のユーザーは、貴社と競合する企業に金型を海外に発注していますか？

(1)　発注している　　　(2)　発注していない　　　(3)　わからない

**５．**金型業界全体の傾向を把握するために、以下の設問にお答え下さい。

【１】最近（約１年間）の受注状況は

(1) 引き合いに応じきれない　（負荷率１１５％程度超）

(2) 少し多い　　　　　　　　（負荷率１０５～１１５％程度）

(3) 丁度良い　　　　　　　　（負荷率９５～１０５％程度）

(4) 少し足りない　　　　　　（負荷率８５～９５％程度）

(5) 全く足りない　　　　　　（負荷率８５％程度未満）

【２】前項の設問に続いて、この状況は今後いつ頃まで続くと思いますか。

(1) ３ヶ月くらい

(2) ６ヶ月くらい

(3) １２ヶ月くらい

(4) それ以上

(5) わからない

(6) その他　　（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

【３】貴社の最近の見積価格についてお答え下さい。

　　　(1)前年度と同程度（100 ％程度）

　　　(2)前年度より上げている　　　　　　　　(3)前年度より下げている

①131 ％ 以上　　　　　　　　　　　 　　①91 ～ 99 ％

　　　　②121 ～ 130 ％　　　　　　　　　　 　　②81 ～ 90 ％

　　　　③111 ～ 120 ％ 　　　　　　　　　　　　③71 ～ 80 ％

　　　　④101 ～ 110 ％ 　　　　　　　　　　　　④70 ％ 以下

　　　上げている理由は？(複数回答可)　　　　　下げている理由は？（複数回答可）

　　　　(1)客先が応じてくれる　　　　　　　　　(1)客先からの値下げ要求が強い

　　　　(2)競合他社が上げている　　　　　　　　(2)競合他社が下げている

　　　　(3)その他（　　　　　　　　　　　）　　(3)その他（　　　　　　　　　　　　）

【４】金型製作の見積もり依頼から受注に繋がる割合はどれくらいですか？

　　　 （1）90％以上

（2）70％以上　90％未満

（3）50％以上　70％未満

（4）30％以上　50％未満

（5）10％以上　30％未満

（6）10％未満

【５】貴社の最近の受注価格水準は、令和６年に比べてどれくらいですか。

　　　　(1) 大幅に上がった　　（　121 ％ 以上　）

　　　　(2) かなり上がった　　（　111 ～ 120％ ）

　　　　(3) やや上がった　　　（　101 ～ 110％ ）

　　　　(4) 変わらない　　　　（　100 ％ 程度　）

　　　　(5) やや下がった　　　（　 90 ～ 99％　）

　　　　(6) かなり下がった　　（　 80 ～ 89％　）

　　　　(7) 大幅に下がった　　（　 79 ％ 以下　）

**６.** 貴社の売上高と経常利益の実態をお伺いします。

　　【１】当てはまる番号を選択して下さい。

変わらない方は１００％として④を選択して下さい。（但し他の製品のある場合は金型のみ）

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  | ★１ |  | ★２ |  | ★３ |
|  |  | 最新決算期の売上高 その前の１年間との比較 |  | 最新決算期の売上高 過去最高期との比較 |  | 最新決算期の経常利益（前年度のと比較） （経常損の場合は⑧のみを選択） |
| 大幅に増加 | （　121 ％ 以上　） | ① |  | ① |  | ① |
| かなり増加 | （　111 ～ 120％　） | ② |  | ② |  | ② |
| やや増加 | （　101 ～ 110％　） | ③ |  | ③ |  | ③ |
| 変わらない | （　100 ％ 程度　） | ④ |  | ④ |  | ④ |
| やや減少 | （　 90 ～ 99％　） | ⑤ |  | ⑤ |  | ⑤ |
| かなり減少 | （　 80 ～ 89％　） | ⑥ |  | ⑥ |  | ⑥ |
| 大幅に減少 | （　 79 ％ 以下　） | ⑦ |  | ⑦ |  | ⑦ |
| 経常損 |  |  |  |  |  | ⑧ |

【２】設問６.★３（上記表）で、前年度に比べて最新決算期の経常利益が下がった、

あるいは経常損と答えた方に伺います（⑤～⑧いずれかに回答した方）。

その主な理由は何ですか？（２つ以内でお答え下さい。）

　　　　(1)価格の低下　　　　　　　　　 (4)償却費の増加

　　(2)生産性の伸び悩み　　　　　　　(5)受注の減少

　　(3)人件費の増加　　　　　　　　　(6)その他（　　　　　　　　　　）

**７.** 貴社は、過去１年間で、ユーザーから明らかに不当な取引要求を受けたことがありますか？

　「ある」場合は“１”、「ない」場合は“２”に○印をお付け下さい。（海外との取引も含む）

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | 【１】ユーザーから受けた不当な取引要求 | ある | ない |
| (1) | 発注に際して具体的取引事項を全て記載した書面が交付されなかった。 | 1 | 2 |
| (2) | ユーザーから下請代金の支払期日を決めてもらえなかった。 | 1 | 2 |
| (3) | 下請代金が支払期日までに支払われなかったのに、実際に支払われる日までの期間の遅延利息が支払われなかった。 | 1 | 2 |
| (4) | 類似品又は市価に比べて著しく低い下請代金を不当に定められた。 | 1 | 2 |
| (5) | 注文した物品の受領を拒まれた。 | 1 | 2 |
| (6) | 受け取った物品を返品された。 | 1 | 2 |
| (7) | あらかじめ定めた下請代金を減額された。 | 1 | 2 |
| (8) | 明らかに客先仕様の設計変更があったのに、納得できる変更費用が認められなかった。 | 1 | 2 |
| (9) | 下請代金を受領後６０日以内の定められた支払期日までに支払われなかった。 | 1 | 2 |
| (10) | 一般の金融機関で割引を受けることが困難であると認められる手形を交付された。 | 1 | 2 |
| (11) | 有償で支給された原材料等の対価を、下請代金の支払い期日より早い時期に相殺をされたり支払わされた。 | 1 | 2 |
| (12) | 親事業者が指定する物品等を強制的に購入させられた。 | 1 | 2 |
| (13) | 客先仕様の設計変更にも拘らず、適正な納期をもらえなかった。 | 1 | 2 |
| (14) | 実質的に休日勤務を強制するようなメンテナンスを要求された。 | 1 | 2 |

【２】過去にどのような不当な取引要求を受けたか具体的にお聞かせ下さい。

**８.** 支払条件について伺います。

【１】貴社に於ける支払条件は主にどのようになっていますか？（複数回答可）

(1) 受注時に支払ってもらっている

　　　(2) 納入後３０日以内に支払ってもらっている

　　　(3) 納入後６０日以内に支払ってもらっている

　　　(4) その他　（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

【２】貴社の代金回収状況はどうですか？（最近１年間の平均。金額ベースでお答え下さい）

　　　(1) 手　形　（一括支払・期日払等を含む）（　　　　　％）

　　　(2) 現　金　（　　　　　％）

　　　(3) その他　（　　　　　％）→　内容（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

【３】期間１２０日を超える手形がありますか。

　　　(1) あ　　る　　　　　　　　　　　(2) な　　い

**９.** 海外進出等について伺います。

【１】貴社は海外進出、又は外国企業との提携を考えていますか。

(1) 既に実施している　　　　　　　(4) 全く考えていない

(2) 考えている　　　　　　　　　　(5) 以前に実施したが、その後撤退した

(3) 状況によっては考える　　　　　(6) その他（　　　　　　　　　　　　　　　）

【２】上記【１】で「(1) 既に実施している」と答えた方に伺います。

実施した結果はどうですか。

　　　(1) 良好である　　　　　　　　　　(4)失敗だった

(2)まぁまぁである　　　　　　　　 (5)その他（　　　　　　　　　　　　　　　）

(3)まだ軌道に乗っていない

【３】海外市場で今後興味がある国に〇印をお付けください。（複数回答可）

1. 北米　　　　 ②中南米　　　③ヨーロッパ　　④ロシア

⑤インド　　　 ⑥タイ　　　　⑦マレーシア　　⑧インドネシア

⑨フィリピン 　⑩ベトナム　　⑪中国　　 ⑫韓国

⑬台湾　　　 　⑭その他の国(国名　　　　　　　　　　　　　　　)

**１０.**【１】貴社は現在の型種以外の分野に進出、又は金型以外の業種への転換を考えていますか。

　　　 (1) 最近３年以内に実施した（　　　　　型から　　　　 　型に）　　進出　　転換

　　　　　　　　　　　　　　　　　（金型以外の　　　　　　　　　に）　 進出　　転換

　　　 (2) 考えている　　　　　　（　　　　　型から　　　　 　型に）　　進出　　転換

　　　　　　　　　　　　　　　　　（金型以外の　　　　　　　　　に）　 進出　　転換

(3) 今は考えていないが、将来は状況によっては考える

(4) 全く考えていないし、将来も考えないだろう

【２】前問【１】で「(1) 最近３年以内に実施した」と答えた方に伺います。

実施した結果はどうですか。

(1) 良好である　　　　　　　　　　(4) 失敗だった

(2) まぁまぁである　　　　　　　　(5) その他（　　　　　　　　　　　　　　）

(3) まだ軌道に乗っていない

**１１.**【１】貴社は今後、企業規模を拡大、あるいは縮小すべきだと思いますか。

　　　　(1) 拡大すべきだ　　　　　　　　　(3) 縮小すべきだ

　　　　(2) 現状維持がよい　　　　　　　　(4) その他（　　　　　　　　　　　　　　）

　　 【２】前問【１】で「(2) 現状維持がよい」または「(3) 縮小すべきだ」と答えられた方に伺います。その理由は？（複数回答可）

(1) 現在の型種には、あまり将来性が認められない

　　　　(2) 今後はますます人員の確保が困難になるだろう

　　　　(3) これ以上設備投資をするメリットが認められない

　　　　(4) その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

**１２.**　貴社の最近の資金繰り、資金調達の状況はどうですか。

　　　　(1) 特に困らない

　　　　(2) まぁまぁであるが困るときもある

　　　　(3) 困ることが多い

**１３.**　貴社に対する取引先金融機関の最近の姿勢について伺います。

　　【１】１年前と比べて変化がありますか。

　　　　(1) あ　る (2) な　い　　　(3) その他（　　　　　　　　　　　　　　　）

【２】上記【１】で「(1) あ　る」と答えた方に伺います。それはどのような内容ですか。

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　（複数回答可）

　　　　(1) 借りてほしいとの要請が強まった

　　　　(2) 借り換えの際の条件（金利・金額・期間　等）が緩和された

　　　　(3) 金利引上げの要求があった

　　　　(4) 借り換えの際の条件（金利・金額・期間　等）が厳しくなった

　　　　(5) 運転資金に対する融資が厳しくなった

　　　　(6) 設備資金の借り入れが難しくなった

　　　　(7) 追加担保を要求された

　　　　(8) 新たに保証協会の保証を求められた

　　　　(9) 保証協会の保証が受け難くなった

　　　　(10)借り換えの拒否や、返済の催促があった

　　　　(11)その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

**１４.** ユーザーの厳しい要求に対処していくためには、設備投資、人材の確保・育成は重要な

　　　課題となります。

　　　貴社の状況について伺います。

【１】設備投資を行う計画がありますか。

　　　　(1) あ　　る　　　　　　　　　　　(2) な　　い

(1) 「あ　　る」と答えていただいた方、それはどの様な設備ですか。（複数回答可）

　　　　①　機械設備　　　　（マシニングセンター、ＮＣ旋盤、切削加工機など）

　　　　②　情報通信機器　　（ＣΑＤ/ＣΑＭ装置、各種ｺﾝﾋﾟｭｰﾀ装置、通信ﾈｯﾄﾜｰｸなど）

　　　　③　職場環境　　　　（工場新増改築、空調設備など）

　　　　④　その他　　　　　（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

【２】人材の確保について、どのような方策を取っていますか。（複数回答可）

　　　　(1) 定期採用の継続

　　　　(2) 必要性に応じた中途採用

　　　　(3) 退職者の再雇用

　　　　(4) 労働条件の改善（休日日数増、特別休暇制度導入など）

　　　　(5) その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

【３】教育訓練の実施状況はどうですか。

　　(1) 社内教育訓練　　　　① 実施している　　　　② 実施していない

　　(2) 社外教育訓練　　　　① 実施している　　　　② 実施していない

　　　　実施している教育訓練の内容（複数回答可）

　　　　　① 新入社員教育　　　　　　　　　④ 技術講習会等への参加

　　　　　② 職業訓練校派遣　　　　　　　　⑤ その他（　　　　　　　　　　　　　）

　　　　　③ 管理監督者訓練

**１５.** 貴社の事業活動におけるコストの変動に関してお伺い致します。

収支に「マイナスの影響を与えているコスト増加要因」はありますか。

　　　該当する項目に○印をお付け下さい。

　　（1）コスト増加要因がある

　　（2）影響はない

　　（3）わからない

**１６.** 上記設問 15において「（１）コスト増加要因がある」と答えられた方にお伺い致します。

直近１年間の各コストの内容について該当する項目に○印をお付け下さい。

①エネルギーコスト（電気料金・燃料費等）

　　（１）増加　　（２）変わらない　　（３）減少　　（４）わからない

　　②原材料価格、仕入れ価格

　　（１）増加　　（２）変わらない　　（３）減少　　（４）わからない

　　③人件費

　　（１）増加　　（２）変わらない　　（３）減少　　（４）わからない

　　④為替の影響

　　（１）ある　　（２）変わらない　　（３）なし　　（４）わからない

⑤その他

　　　（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

**１７.** コスト変動に関する価格転嫁の状況についてお伺いします。

　　　該当する項目に○印をお付け下さい。

　（1）概ね価格転嫁できている

　（2）一部、価格転嫁できている

　（3）全く価格転嫁出来ていない

　（4）コストは増加したが価格転嫁するつもりはない

　（5）コストは増加していない

　（6）わからない

**１８．**事業承継についてお伺い致します。

1. 貴社の事業承継はどのような状況ですか？

（1）承継済み（過去1～2年以内）

（2）承継を進めている

（3）数年以内に検討予定

（4）まだ具体的に動いていない

（5）承継の予定はない

1. 承継予定の後継者は決まっていますか？

（1）はい（家族）

（2）はい（社内 人材）

（3）はい（社外 人材）

（4）いいえ

（5）検討中（M&A含む）

1. 事業承継で不安に感じている点は？（複数選択可）

（1）適任の後継者がいない

（2）後継者の経営力や意欲

（3）金融・資産の承継（株式・借入など）

（4）社内の理解・社風の変化

（5）取引先や顧客の反応

（6）技術・技能の伝承

（7）会社を続ける価値に悩んでいる

（8）その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

1. 承継後の会社のあり方について、どのように考えていますか？（複数選択可）

（1）現状を維持しながら安定的に継続

（2）新しい事業展開や変革を期待

（3）外部資本との連携やM&Aも視野に

（4）より縮小・簡素化した形で存続

（5）廃業・清算も選択肢として考えてる

（6）その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

**１９.** 雇用状況

最新決算期における採用状況についてご記入下さい。

(1) 採用なし　　（2）採用あり　（採用ありの場合は下記表にご記入下さい）

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 学歴  区分 | 新卒者 | | | 中途採用者 | 計 |
| 中卒 | 高卒 | 大卒 |
| 採用予定数 | 人 | 人 | 人 | 人 | 人 |
| 採用決定数 | 人 | 人 | 人 | 人 | 人 |
| 充足率 | ％ | ％ | ％ | ％ | ％ |

※短大、専門校卒は大卒としてご記入願います。

　　最後に、この調査に関すること、採り上げて欲しいテーマその他ご意見等ございましたら

　ご記入下さい。

以上で終わりです。ご協力ありがとうございました。